



Naam	5de jaar	6de jaar
Engels	2	2
Frans	2	2
Godsdienst	2	2
Lichamelijke opvoeding	2	2
Nederlands-zakelijk communicatie	2	0
Project algemene vakken	4	4
Stage	4	7
Verkoopmedewerker-visual merchandising	14	13
Totaal lesuren	32	32

WAAR?

Campus Lommel

WAT WORDT ER VAN JOU VERWACHT?

De richting Verkoop is gericht op leerlingen:

- die liever praktisch werken
- die zelfstandig willen werken in de verkoopsector
- die aanleg en interesse hebben voor ICT-vaardigheden
- die graag met klanten, leveranciers en bezoekers omgaan
- die hun creativiteit willen gebruiken in het ontwerpen van etalages
- die vlot willen communiceren in het Nederlands, Frans en Engels

WAT LEER JE?

Leerlingen leren in een verkoopklas, op de werkvloer via werkplekleren en via stages in de school en in stagebedrijven:

- verkoopmedewerker: goederen ontvangen, verwerken en presenteren in een winkelomgeving, verkoopsgesprekken voeren, klanten adviseren, service verlenen, kassa bedienen
- visual merchandising: etalages ontwerpen, kleuren en materialen gebruiken, etalagetechnieken
- zakelijk communiceren in het Nederlands, Frans en Engels.

WAT WANNEER JE AFSTUDEERT?

Na het 6de jaar:

- Getuigschrift van de derde graad
- Werken als verkoopmedewerker

Na het 7de specialisatiejaar:

- Diploma secundair onderwijs
- Verder studeren in een economische studierichting binnen Se-n-Se (7de jaar tso) of een graduaatsopleiding

Het is sterk aan te raden door te stromen naar een 7de specialisatiejaar aansluitend op de studierichting:

- Business support: opleiding tot commercieel medewerker binnendienst of ontvangstdedewerker voor tewerkstelling in een groothandel, showroom, winkel met balieverkoop, bibliotheek, museum, ziekenhuis, op beurzen, bij klantendiensten.
- Logistics: tewerkstelling in logistieke bedrijven als heftruckchauffeur, orderpicker of magazijnmedewerker om eventueel door te groeien tot teamverantwoordelijke.
- Verkoop en vertegenwoordiging